

Fachpraktiker/Fachpraktikerin Verkauf

- Ausbildungsdauer: 2 Jahre
- Abschlussprüfung vor der IHK Regensburg
- Voraussetzungen:
 - Freude am Umgang mit Menschen
 - Hilfsbereitschaft
 - Zuverlässigkeit, Pflichtbewusstsein
 - Teamfähigkeit
 - Kommunikationstalent



Wie erfolgt die Ausbildung bei uns im Haus?

Die Ausbildung erfolgt praxisnah im eigenen Verkaufsmarkt.

Fachpraktiker und Fachpraktikerinnen Verkauf lernen vielfältige Sortimente aus dem Nahrungs-mittel-, dem Non-Food-Bereich und dem Drogeriesortiment kennen. Dabei erfassen sie Wareneingänge, lagern die Waren sachgerecht und nehmen die Preisauszeichnung vor. Sie sind dem Kunden beim Einkauf behilflich und wirken auch bei Werbemaßnahmen mit, zudem sind Sie nicht zuletzt bei der Gestaltung der Verkaufsräume dabei. Auch helfen Sie beim Kassieren von den Waren mit.

Betriebliche Praktika, auch am Heimatort, ergänzen die Ausbildung. Berufserfahrene Ausbilder vermitteln die fachpraktischen Kenntnisse. Die erforderlichen theoretischen Kenntnisse lernen Sie in der angegliederten Berufsschule.

Falls Sie Probleme mit dem Lernen haben, erhalten Sie eine zusätzliche Unterstützung und Förderung.

Sie bekommen eine gezielte Prüfungsvorbereitung und Betreuung während der Prüfung, sodass Sie mit Selbstvertrauen die Prüfung erfolgreich meistern können.

**Prüfen Sie, ob
Fachpraktiker/Fachpraktikerin Verkauf ein
interessanter Beruf ist, in dem Sie Ihre
persönlichen und beruflichen Neigungen
verwirklichen können.**

Was sind die Aufgaben des/der Fachpraktikers/Fachpraktikerin Verkauf?

Der Fachpraktiker/die Fachpraktikerin Verkauf ist in einem Geschäft eine wichtige Person. Ihre Aufgabe ist es, dem Kunden Waren und Dienstleistungen anzubieten und auf seine persönlichen Fragen und Wünsche einzugehen. Dies erfordert ein gutes Wissen über die Waren und Leistungen, aber auch körperliche Belastbarkeit und eine positive Arbeitseinstellung.

Als Fachpraktiker und Fachpraktikerin Verkauf sind Sie vielfältig einsetzbar, Sie finden Anstellung in vielfältigen Fachgeschäften, Warenhäusern, Supermärkten und Selbstbedienungsläden. Sie betreuen nicht nur Kunden, sondern sind auch mitverantwortlich für Anlieferung, Auszeichnung, Dekoration, Präsentation und Werbung von Waren. Je nach individueller Wahl liegen Ihre Schwerpunkte in den Bereichen:

- Warenannahme/Lagerung
- Beratung und Verkauf
- Kasse
- Marketing

Fachpraktiker und Fachpraktikerin Verkauf ist ein Beruf mit hoher Verantwortung für Sachwerte, aber auch für den alltäglichen Umgang mit unterschiedlichsten Zahlungsmitteln.

Was ist besonders wichtig für einen Fachpraktiker/eine Fachpraktikerin Verkauf?

Wenn Sie als Fachpraktiker und Fachpraktikerin Verkauf glücklich werden wollen, müssen Sie Freude am Umgang mit Menschen haben, die unterschiedlichen Eigenheiten der Kunden nicht als Belastung empfinden und langes Stehen gut aushalten können.

Welche Voraussetzungen sind notwendig?

Körperpflege, ansprechende Kleidung, äußeres Erscheinungsbild und gute Umgangsformen gehören zur Grundausstattung eines Fachpraktikers/einer Fachpraktikerin Verkauf. Besonders wichtig sind Ehrlichkeit und Verlässlichkeit sowie Disziplin.